

Wiederholungsfragen – Betrieb + Wirtschaft

1. Die immer teurer werdenden Arbeitskräfte führen auch in Baumschulen zu einer starken Mechanisierung und Rationalisierung. Große Bedeutung kommt auch der Motivation der Mitarbeiter zu.
 - a) Sie haben als Unternehmer/in einen eigenen, kleinen Betrieb. Beschreiben Sie 6 Möglichkeiten, wie Sie eine Erhöhung/Verbesserung der Arbeitsleistung Ihrer Mitarbeiter erreichen können.
 - b) Für Kultur- und Pflegemaßnahmen sind in modernen Betrieben häufig Ballenschneider und Topfmaschinen im Einsatz. Nennen Sie jeweils 3 Vorteile der genannten Geräte/Maschinen.
 - c) Auch die Containerkultur kann als eine Form der Rationalisierung angesehen werden. Erläutern Sie 3 Vorteile der Containerkultur im Vergleich zur Freilandkultur. Gehen Sie dabei auf Arbeitsabläufe in der Baumschule ein.
2. Einer aktuellen Studie zufolge werden die Ausgaben der privaten Haushalte für ihre Gärten steigen. Auf der Anbieterseite gibt es zunehmende Konkurrenz, z. B. auch durch Baumärkte und Ladenketten.
 - a) Beschreiben Sie an fünf Beispielen, wodurch in einer Gartenbaumschule Kaufanreize für den Kunden gegeben werden können.
 - b) Gehölze, die in den Handel gebracht werden, müssen den Gütebestimmungen für Baumschulpflanzen entsprechen. Erläutern Sie, welche Vorteile Baumschulen und Kunden durch die Gütebestimmungen haben können und geben Sie für Hochstämme 2 xv. Sortierungsmerkmale an.
 - c) Schreiben Sie ein Etikett für einen Kugelhorn der kleinsten Sortierung, das alle in den Gütebestimmungen geforderten Einzelheiten enthalten soll. Erklären Sie die verwendeten Bezeichnungen.

FR

25 Kugelhorn werden bei einer Versandbaumschule zu folgenden Bedingungen bestellt: Listenpreis = 110,00 €/Pflanze zuzüglich 7 % MwSt, 25 % Rabatt für Wiederverkäufer, zahlbar mit 2 % Skonto innerhalb 7 Tagen, Verpackung und Versand werden pro Lieferung mit 30,00 € zuzüglich 7 % MwSt berechnet.

Berechnen Sie, wenn Skonto genutzt wird

- a) den Bareinkaufspreis für die ganze Lieferung.
- b) den Bezugspreis netto.
- c) den Zahlungsbetrag an die Versandbaumschule.
- d) die Gesamtkosten pro Pflanze.

3. Einer Studie zufolge werden die Ausgaben der privaten Haushalte für ihre Gärten steigen. Auf der Anbieterseite gibt es zunehmende Konkurrenz, z. B. auch durch Baumärkte und Ladenketten.
 - a) Beschreiben Sie an 5 Beispielen, wodurch in einer Gartenbaumschule Kaufanreize für den Kunden gegeben werden können.
 - b) Die FLL-Gütebestimmungen für Baumschulpflanzen sind für den Großhandel und für Ausschreibungen Grundlage des Handels. Erläutern Sie, welche Vorteile (2 Angaben) Baumschulen und Kunden durch die Gütebestimmungen haben können und beschreiben Sie für Beetrosen Sortierungsmerkmale nach den FLL-Gütebestimmungen.
 - c) Ein Kunde kauft im Frühjahr wurzelnackte Beetrosen für seinen Garten und bittet Sie um ausführliche Informationen zum Pflanzen der Rosen. Beraten Sie den Kunden hinsichtlich Pflanzvorbereitung, Pflanzschnitt und Pflanzung.

FR

Eine Gartenbaumschule erhält von der Versandbaumschule für Rosa canina folgendes Angebot: Listenpreis pro 100 Pflanzen: 200 €, Abpackung: 10 Pflanzen/Bündel, Rabatt für Wiederverkäufer: 25 %, Zahlungsziel: 60 Tage, Skonto (innerhalb 14 Tagen): 2 %, zuzüglich MwSt.: 7 %

- a) Berechnen Sie den Zahlungsbetrag für eine Bestellung von 60 Bündeln Rosen, wenn Skonto genutzt wird.
- b) Ermitteln Sie den Bareinkaufspreis pro Pflanze!